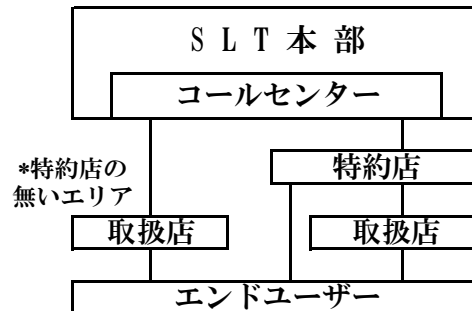


スカイライトチューブ・セールスネットワークづくりの基本方針 <住宅用取扱店>

○ 取引条件の基本

1. 工事 ----- 自店責任施工（取扱店・工事店番号の登録制）
2. セールスエリア ----- 自由（但し、貴社の事業計画に基づき地区別・業種別の打ち合わせが必要）
3. エンドユーザー価格 ----- 本体・部品は希望小売価格、工事費は工事単価表を基準とする
4. 販売先 ----- エンドユーザーへの直販
5. 販売資料 ----- 自社作成チラシや販促資料・ホームページ作成は当面本部の承諾を取る事
6. その他 -----
 - ・製品及び技術講習会 --- 講習会費用規定に基づく
（出張講習については 交通費実費頂戴いたします。）
 - ・カタログ及び資料 実費
 - ・梱包、発送料 実費
（ 北海道・沖縄 2,100円/個
それ以外の地域 1,260円/個 ）

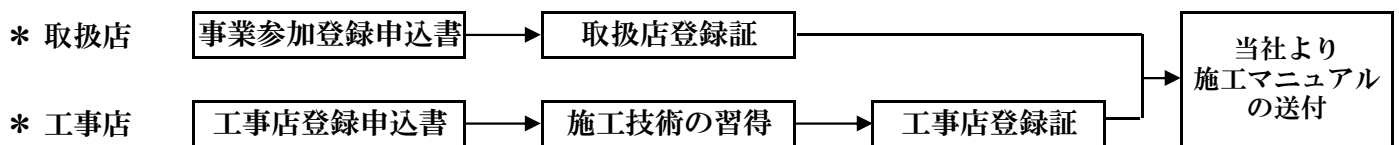
○ 販売流通と価格



自社の営業活動にて成約後、当社に発注いただいた場合の仕切り価格 ----- 希望小売価格の75%

* 決済条件 ----- 初回はヤマトコレクトサービス（代引き）利用。次回より貴社の決済条件（但し、締め日より30日以内のお振込みでお願い致します）

○ セールスネットワーク参加申し込みの手続き



*施工技術習得の方法（下記のいずれか）

- a.) 技術講習会への参加
- b.) 施工マニュアル「資料編」「映像編」での施工技術習得

・施工マニュアルの発送につきましては初回ご注文確認後に行います。

○ 「設置工事完了報告書」の提出義務化

お客様に、より一層ご満足頂ける商品作りを目指すため、設置工事完了後

①お客様の声 ②施工業者<取扱店>の声を「報告書」として提出頂く事としております。
寄せられた声（意見）は、今後の「ものづくり」に活かして参ります。

○ 納品について

受注した製品等は、宅配便にて貴社（登録納入場所）への発送となります。
「現場納品」は種々問題発生可能性がありますので、お断りいたします。

○ コールセンター

本部内に設置し、ユーザーからの問い合わせにわかりやすく、親切に対応いたします。